

Das ist Annders!

Herkömmliche Anlageberatung und unser Vermögensmanagement im Vergleich

Wichtige Punkte bei einer Beratung		Herkömmliche Anlageberatung (z.B. bei einer Bank oder Sparkasse)	Unser attraktives Gewinnbeteiligungsmodell
Kosten der Beratung	Abschlussprovision / Agio	Häufig 3 bis 5%	Entfällt komplett. Dies führt häufig zu einem um 3 bis 5% höheren Ertrag für den Kunden.
	Im Produkt versteckte, jährliche Beraterprovision	Häufig 0,2 bis 0,6%	Wird dem Kunden gutgeschrieben. Dies erhöht seinen Ertrag häufig um 0,2 bis 0,6% - und das jährlich.
	Gewinnbeteiligung	Keine	Nur 15% auf den Vermögenszuwachs
Verdient der Berater, wenn sich das Vermögen des Kunden verringert?		Ja	Nein
Gleiche Interessen bei Kunde und Berater?		Dilemma Erhält der Kunde eine Empfehlung zum Kauf oder Verkauf, weil das nun richtig für ihn ist oder weil dies dem Berater eine hohe Provision bringt?	Zu 100% gegeben Der Berater ist bestrebt, die sichersten und zugleich Erfolg versprechendsten Empfehlungen zu geben. Denn nur so kann der Berater dauerhaft Geld verdienen.
			Wir machen erst Gewinn, wenn Sie es tun!